

И.И. Бутко, В.А. Ситников, Е.А. Ситников

45.8
Б 93

МАРКЕТИНГ В ТУРИЗМЕ

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ

The screenshot shows a travel agency's website with a green and blue color scheme. At the top, there is a navigation bar with links like 'О нас', 'Авиаперелеты', 'Бронирование', 'Корпоративные проекты', 'Выдача документов', 'Статус заявки', and 'Новости туризма'. Below the navigation, there is a banner for 'Новый год на Лиманском побережье' featuring a photo of a beach resort. To the left, there is a sidebar with sections for 'Справка' (including 'Все виды отдыха', 'Деловые отпуска', 'Горящие туры', 'Экскурсионные туры', and 'Круизы') and a list of destinations: 'Австралия и Н. Зеландия', 'Беларусь', 'Египет', 'Индонезия', 'Иордания', 'Кипр', 'Ливия', 'Марокко', 'Мавритания', 'Мексика', 'Пакистан', 'Португалия', 'Сингапур', 'Тунис', 'Узбекистан', and 'Чехия'. At the bottom, there is a logo for 'DEDEMAN' and 'DEDEMAN SKI LODGE 4'.



**И. И. Бутко, В. А. Ситников,
Е. А. Ситников**

МАРКЕТИНГ В ТУРИЗМЕ

Учебное пособие

2-е издание



Москва, 2017

Н. Ф.

УДК 339.13:379.84.2

ББК 65.42:75.81

Б93

Рецензенты:

М. М. Скорев — доктор экономических наук, профессор;
Д. С. Ушаков — кандидат экономических наук, доцент.

Бутко И. И.

Б93

Маркетинг в туризме: Учебное пособие / И. И. Бутко, В. А. Ситников, Е. А. Ситников; под ред. к. т. н., доцента И. И. Бутко. — 2-е изд. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°»; Наука-Спектр, 2017. — 410 с.

ISBN 978-5-394-01565-6

В учебном пособии, начиная со стадии формирования программ и маршрутов туров, в систематизированном виде излагаются положения маркетинга, уточняется терминология, содержатся сведения и рекомендации по оценке качества компонентов материального обеспечения тура и обслуживания мест потребления турпродукта.

Книга окажет помощь студентам профильных и гуманитарных вузов в освоении учебного материала по дисциплинам специализации, при выполнении курсовых и дипломных работ. Она будет полезна специалистам и руководителям турфирм.

Подписано в печать 20.06.2016. Формат 60×84 1/16.

Печать офсетная. Бумага офсетная № 1.

Печ. л. 26,0. Тираж 100 экз.

Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°»
129347, Москва, Ярославское шоссе, д. 142, к. 732.

Для писем: 129347, Москва, п/о И-347.
Тел./факс: 8 (499) 182-01-58, 182-11-79, 183-93-01.
E-mail: sales@dashkov.ru — отдел продаж,
office@dashkov.ru — офис; <http://www.dashkov.ru>

Отпечатано в ГУП Академиздатцентр «Наука» РАН,
ОП Производственно-издательский комбинат «ВИНИТИ»-«Наука»,
140014, Московская обл., г. Люберцы, Октябрьский пр-т, д. 403.
Тел./факс: 554-21-86, 554-25-97, 974-69-76.

© Бутко И. И., Ситников В. А.,
Ситников Е. А., 2009

© ООО «Наука-Спектр», 2009

© ООО «ИТК «Дашков и К°», 2009

ISBN 978-5-394-01565-6

Н. Ф.

Оглавление

Предисловие	7
Введение	12
Глава 1. Общее описание туризма	23
1.1. Путешествия и путешественники	24
1.2. Перевозчики в путешествиях	33
1.3. Владельцы средств размещения путешественников	36
1.4. Туристы	42
1.5. Предпочтения региональных потребителей турпродукта ...	47
1.6. Типы туроператорских компаний	48
1.7. Туropераторы, турагентства и организация их деятельности	55
1.8. Маркетинговые стратегии и формирование турпродукта ...	60
1.9. Пример использования концепций маркетинга	63
Практикум	68
Глава 2. Разновидности товаров	73
2.1. Продукты и товары. Понятие о рынке	73
2.2. Общее описание характеристик товара	79
2.3. Товары от турфирм.	87
2.3.1. Свойства товара как объекта правоотношений	89
2.3.2. Экономическая характеристика турпродукта	94
2.3.3. Свойства турпродукта как результат деятельности турфирмы	96
2.3.4. Свойства турпродукта, определяемые турпутевкой	102
2.3.5. Характеристики турпродукта, включаемые в ваучер	103
2.4. Турпродукт — «товар доверия»?	106
Практикум	108
Глава 3. Направления маркетинга туристского рынка	113
3.1. Особенности рынка турпродуктов	115
3.2. Маркетинг турпродуктов	120
3.3. Состав информации о турпродуктах	124

3.4. Управление маркетингом	128
3.5. Инновационные турпродукты.....	130
3.5.1. Исходные условия формирования турпродукта	132
3.5.2. Маркетинг при формировании турпродукта	135
Практикум	137
Глава 4. Сегментирование туристского рынка	142
4.1. Понятие о сегментировании рынка турпродуктов	142
4.2. Цели и критерии сегментации рынка турпродуктов	145
4.3. Позиционирование турпродукта на рынке	153
Практикум	161
Глава 5. Структура маркетинга турпродуктов	165
5.1. Методология маркетинговых исследований	166
5.2. Элементы маркетинга туристского рынка	170
5.3. Ситуационный анализ рынка турпродуктов	171
5.4. Стадии жизненного цикла турпродукта	179
5.5. Источники маркетинговой информации	183
5.6. Анализ поведения конкурентов на рынке	188
5.7. Системы обработки маркетинговой информации	190
Практикум	194
Глава 6. Коммерческие предложения компонентов туристского обслуживания	198
6.1. Общие сведения о коммерческих предложениях	199
6.2. Описание коммерческих предложений	203
6.3. Коммерческие предложения авиаперевозчиков	209
6.4. Коммерческое предложение железнодорожной перевозки	215
6.4.1. Аренда вагонов и составов поездов для туров по железной дороге	224
6.4.2. Арендные отношения с перевозчиками при экскурсионном обслуживании железнодорожного тура	226
6.5. Коммерческие предложения автотранспортных организаций	228
6.6. Коммерческие предложения предприятий водного транспорта	232
Референции яхт-клубов и владельцев яхт	236
6.7. Коммерческие предложения владельцев отелей	240

6.8. Коммерческие предложения от музеев и выставочных центров	242
Практикум	245
Глава 7. Свойства и характеристики турпродуктов	248
7.1. Уточнение используемых понятий и терминов	251
7.2. Верbalное описание программы тура	252
7.3. Целевые функции программ туров	256
7.4. Типологизация объектов туринастрии	262
7.4.1. Классификация туров по критерию удаленности туристских ресурсов	264
7.4.2. Типы и значимость туристских центров	267
7.5. Виды классификаций свойств турпродукта	270
7.6. Классификация исполнительского мастерства персонала	277
Практикум	284
Глава 8. Измеримые свойства турпродуктов	288
8.1. Свойства компонентов материального обеспечения	291
8.2. Свойства компонентов обслуживания мест потребления	293
8.3. Свойства компонентов турпродуктов и эмоции туристов	299
8.4. Квалиметрические оценки качества турпродуктов	301
8.5. Особенности количественных измерений и качественных оценок	305
Практикум	310
Глава 9. Цели туров, потребности туристов и возможности дестинаций	314
9.1. Многозначность и вариативность целей тура	317
9.2. Описание целей в программах туров	319
9.3. Цели туров и потребности туристов	323
9.4. Описание возможностей дестинаций	326
9.5. Процессы содержательной обработки информации	327
9.6. Итеративные методы выбора компонентов обслуживания	331
9.7. Структура объектно-ориентированного анализа ресурсов дестинации	335

9.8. Объединение и группировки элементов из состава компонентов туристского обслуживания	339
Практикум	343
Глава 10. Формализация процессов формирования турпродукта	347
10.1. Формализация записей о составляющих турпродукта	351
10.2. Общие положения о моделях и моделировании в туризме	354
10.3. Математические методы маркетинга турфирм	359
10.4. Роль формальных моделей в маркетинге	362
10.5. Особенности формализации ресурсов дестинаций	368
10.6. Формализация целей и потребностей в программах турков	371
10.6.1. Двуместные и многоместные отношения в структуре целей	371
10.6.2. Сетевые (графовые) модели целей	375
10.7. Модели структуры целей в турах	377
10.8. Модель дерева целей	379
Практикум	385
Заключение	388
Список литературы	394
Словарь терминов	400